

Sneller groeien doe je zo

Beschikbaarheid en betaalbaarheid van goede medewerkers: we weten allemaal dat er een tekort is op de arbeidsmarkt. En als je laboratoria gevuld zijn met onderzoekers, dan blijft nog een groot vraagstuk over: gekwalificeerde partners voor de zakelijke dienstverlening van je bedrijf.

Bedrijven in de farmaceutische- en biotech industrie zijn constant op zoek naar partners die voor ervoor zorgen dat hun bedrijf de bouwstenen heeft van een gezond bedrijf. Een specialist die efficiënt de financiële administratie en rapportage uitvoert of richting geeft met betrekking tot fiscale incentives. Een vertrouwde partij die helpt met het aantrekken, ontwikkelen en behouden van medewerkers en jonge talenten. Een expert die een winnende sales strategie implementeert en digitale marketingcampagnes opzet. Of misschien spelen al deze zaken mee. Wat deze zoektocht bemoeilijkt, is dat partners vaak niet de juiste achtergrond hebben. Idealiter heeft de juiste partner de kennis in huis over processen binnen de biofarmaceutische industrie. Zo creëer je een goede samenwerking. Velen weten dat dit niet zo makkelijk is als het lijkt. Het platform 'Business Solutions for Life Sciences' – de naam zegt het al – heeft hier een oplossing voor.

Via Business Solutions for Life Sciences kan je als bedrijf terecht op één plek. Geen tijd meer kwijt aan het afstruinen van je netwerk maar meer ruimte om te focussen op waar je goed in bent.

Gunar Gijsbrechts, Scribes Tax Lawyers



De juiste support bij elke fase van een bedrijf

Bij elke ontwikkelingsfase van een geneesmiddel ontstaan er andere behoeften. De start van een klinisch onderzoek heeft een CRO nodig, en voor de registratie heb je Regulatory Affairs professionals nodig. Zo werkt het voor ons ook met ondersteuning die reikt van het opzetten en inrichten van een optimale fiscale structuur tot aan een exit. Een situatieschets: er is een nieuw vaccin in ontwikkeling, er zijn meerdere investeringen binnengehaald en niet alleen het onderzoek gaat de goede kant op, maar ook het bedrijf groeit. Afgezien van het onderzoek en de experimenten, zijn er nu tal van andere randzaken ook erg belangrijk geworden. Belangrijk, maar afleidend

van het doel: de ontwikkeling van het vaccin en het beschermen van mensen tegen ziektes. Dit wordt meestal gedaan door partners met verstand van zakelijke dienstverlening. Deze zijn goed te vinden, maar waar vind je een partner met verstand van biotech?

Wij snappen de industrie en elkaar. Dit zorgt ervoor dat wij onze klanten vlot kunnen voorzien van passende oplossingen in uiteenlopende behoeften door goed te luisteren en snel te schakelen.

Tim van Loon, Derks & Derks



Het is belangrijk om te kiezen voor een zakelijk dienstverlener met bewezen diensten voor andere farmaceuten die vaccins inwikkelen, CMO's die antilichamen en mRNA produceren of bedrijven die regulatorische diensten leveren. Zo wordt er een efficiënte samenwerking bereikt, zodat het bedrijf kan blijven focussen op hun service of product. 'Business Solutions for Life Sciences' biedt een one-stop-shop voor onmisbare services, zoals Human Resources (HR), recruitment, belastingen, financiële diensten, business development en marketing.

Constant investeren en verbeteren

Naast het vinden van een partner op een gemakkelijke manier, is er ook een mogelijkheid voor Life Sciences scale-ups om de experts van 'Business Solutions for Life Sciences' mee te laten kijken met de huidige bedrijfsprocessen. Vanwege onze samenwerking zijn wij in staat om vanuit verschillende invalshoeken mee te denken. Ook zijn er op wekelijkse basis initiatieven vanuit 'Business Solutions for Life Sciences' waarin kennis wordt gedeeld in blogs en webinars. Hierin worden de laatste inzichten vanuit de industrie besproken en is er een mogelijkheid om je netwerk te verbreden. Allemaal met als doel om de zakelijke ontwikkeling van Life Sciences scale-ups te ondersteunen.

Maak vooral gebruik van onze kennis en ons netwerk. De partners binnen het netwerk zijn zonder meer toegankelijk en leiders binnen hun expertise gebied en delen graag kennis om bedrijven vooruit te helpen.

Herman Keetman, Amstaete Finance



Kennismaken?

Business Solutions for Life Sciences streeft ernaar om een open platform te zijn dat Life Sciences bedrijven helpt met de ontwikkeling van hun product en/of service, op een efficiënte manier en passend bij de groeiambities van het bedrijf. Boek nu vrijblijvend een intake-sessie, waarbij een expert meekijkt naar de behoeften in de huidige fase van het bedrijf. Op de website is te lezen hoe het platform de groei van bedrijven ondersteunt en het potentieel van een organisatie kan maximaliseren.

Met één klik op de knop krijg je een 360°blik op de groei van je bedrijf, waar je het al top doet en waar externe input het meest effectief is.

Nick Veringmeier, JPP – Life Sciences BD & Marketing



Kortom

Business Solutions for Life Sciences is een platform en one-stop-shop voor het vinden van goede partners met kennis van de industrie. Maak het niet moeilijker dan het is en vind gekwalificeerde zakelijke dienstverleners, zodat jouw focus op je product kan blijven en ondervindt hoe wij bedrijven sneller laten groeien. Neem vrijblijvend contact op via <https://www.lifesciences-solutions.nl/>

Business Solutions For Life Sciences



The network that enables rapid set-up and growth for Life Sciences companies.

Our end-to-end solution focuses on primary business services ranging from setting up your entity and getting feet on the ground to creating exposure and paving the way toward successful transactions.



Maak een afspraak.
En start met groeien.