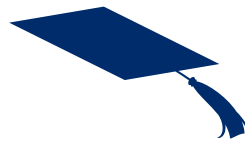




Farmacie gestudeerd. En nu?

Onderbouwde ondersteuning
voor farmacistudenten
bij hun beroepskeuze



Farmacie gestudeerd. En nu?

Derks & Derks biedt onderbouwde ondersteuning bij je beroepskeuze. Vul de **gratis, anonieme beroepskeuze vragenlijst** in via www.derksenderks.nl en lees in deze brochure meer over het **functieprofiel dat het beste bij jou past**.

Inhoudsopgave

1	Inleiding	3
2	Beherend openbaar apotheker	4
3	Tweede apotheker	5
4	Ziekenhuisapotheker	6
5	Registratie/Regulatory Affairs	7
6	Research & Development/Onderzoek	8
7	Productie en QA (QP)	9
8	Commercieel (Sales/Marketing)	10

Over Derks & Derks

Derks & Derks B.V. is een onafhankelijk adviesbureau, dat bedrijven in de farmaceutische, medische en voedingsmiddelenbranche ondersteunt bij de in- en doorstroom van medewerkers. De belangrijkste diensten zijn werving en selectie, assessment, loopbaanbegeleiding, coaching, detachering/bemiddeling en toegepast arbeidspsychologisch onderzoek.



1 Inleiding

Als student in een farmaceutische richting ben je na je afstuderen een inhoudelijk specialist. We hoeven jou niets te vertellen over geneesmiddelen en de werking ervan. Maar hoe weet je als inhoudelijk specialist welke farmaceutische rol het beste bij je past?

De farmaceutische markt is sterk in beweging. Door de opkomst van internetapotheken, de invloed van diverse groothandels en niet te vergeten de zorgverzekeraars, zijn de werkzaamheden en verantwoordelijkheden van apothekers aan het schuiven.

Bij schuivende werkzaamheden en verantwoordelijkheden wijzigt ook de 'persoonlijkheid' die gevraagd wordt.

Als recent afgestudeerde apotheker of farmaceut sta je meer dan ooit voor de vraag welke rol bij je past. De Derks & Derks beroepskeuze vragenlijst helpt bij het bepalen van de best passende rol.

Derks & Derks B.V. is er, in samenwerking met de Universiteit van Utrecht, in geslaagd om de verschillende rollen in de farmacie te beschrijven in termen van competenties, persoonskenmerken en voorkeuren. Hierdoor is het mogelijk om te voorspellen welke rollen goed, en welke rollen minder goed, bij je zullen passen.

Met behulp van een **gratis, anonieme online vragenlijst** kun je zelf uitvinden welke rol het beste bij je past. De **beroepskeuze vragenlijst** is te bereiken via www.derksenderks.nl onder 'Derks & leerzaam', 'Test uzelf'. Daar vind je ook meer informatie over de onderzoeksopzet die tot deze beroepskeuze vragenlijst heeft geleid en hoe je met de uitkomsten die op jou van toepassing zijn om dient te gaan.

In deze brochure vind je een beschrijving van zeven verschillende rollen in de farmacie: van beherend openbaar apotheker tot en met commerciële rollen in de farma.

Bij elke rol is aangegeven welke competenties en vaardigheden in deze rol meer of minder dan gemiddeld meespelen. Zo ontstaat er een 'psychologisch profiel' van de functie.

Als je de online vragenlijst invult weet je welk profiel het beste bij jou past!

Heb je vragen of opmerkingen na het invullen van de vragenlijst? Graag lichten we één en ander toe in een persoonlijk gesprek. Ook dit adviesgesprek is kosteloos en verplicht je tot niets.

2 Beherend openbaar apotheker

2.1 De functie

Een openbare apotheker is een geneesmiddelenexpert die aan het hoofd staat van een openbare apotheek: als eigenaar, in loondienst of als franchisenemer van een apotheekketen. De apotheker is verantwoordelijk voor 'de inhoud', dus de farmaceutische zorgverlening door de apotheek, én voor 'het bedrijf': de zakelijke en managementaspecten van de apotheek. De belangrijkste taken zijn medicatiebegeleiding, medicatiebeleid, het beheren van kleinschalig bereiden van geneesmiddelen en de bedrijfsvoering, inclusief personeelsbeleid. De meer commerciële aspecten omvatten onder andere contacten met zorginstellingen, marketing van de apotheek, het opzetten van satellietapotheken.

2.2 Wat doe je de hele dag?

Als beherend openbaar apotheker werk je veel samen met anderen en heb je veel, dagelijks verschillende, contacten met medewerkers, artsen, patiënten, collega's, vertegenwoordigers etcetera. Je geeft adviezen aan patiënten en artsen, je controleert de werkzaamheden van de assistenten en je levert een bijdrage aan de administratie van de apotheek. In het kader van het personeelsbeleid stuur je de medewerkers van de apotheek aan en voer je regelmatig voortgangs- en beoordelingsgesprekken.

De taken die je uitvoert hebben een zeker routinematig karakter. Met name de contacten zijn interessant en leveren de nodige inhoudelijke uitdagingen en voldoening.

2.3 Jij als persoon

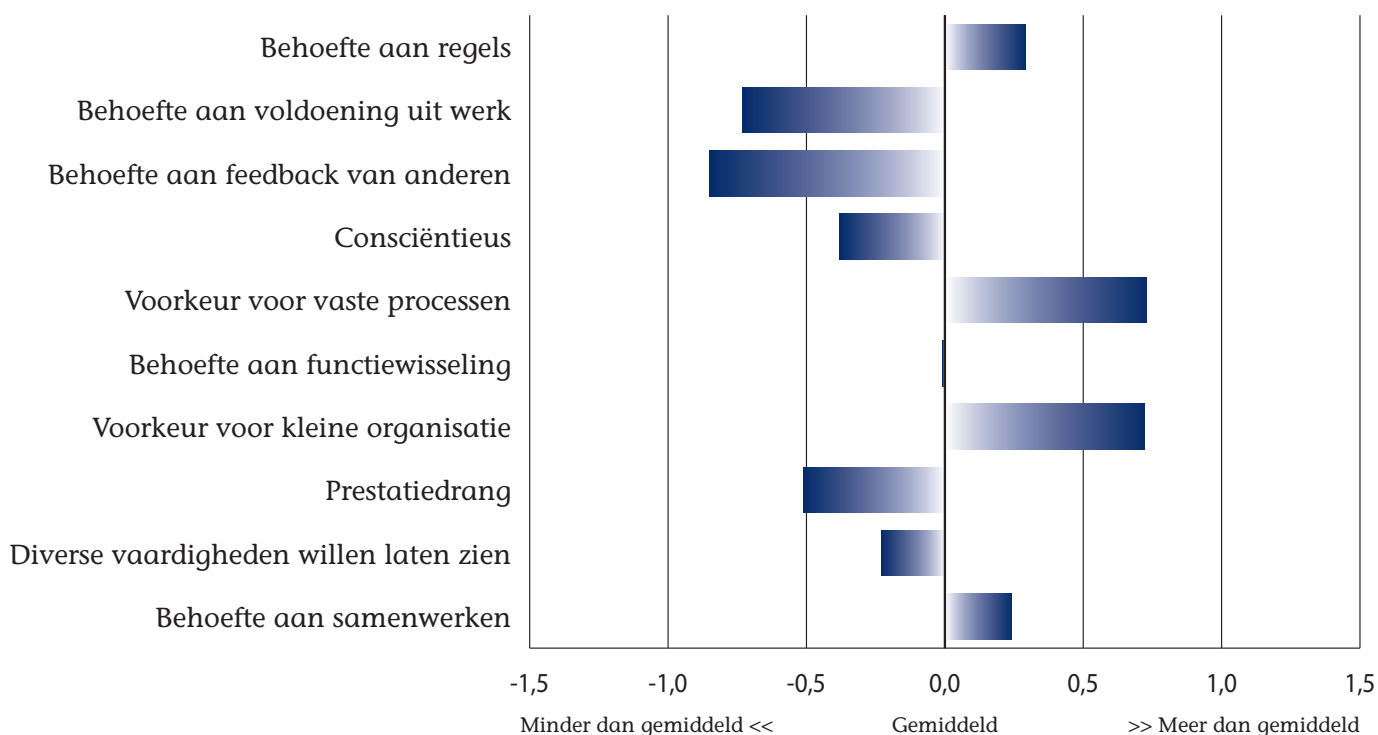
Je vindt het werken in een kleine, platte organisatie leuk en je houdt ervan om veel contact te hebben met anderen. Je vindt de inhoudelijke relevantie van je werkzaamheden belangrijk. Als persoon heb je niet de behoefte om regelmatig van functie te wisselen. Je hebt een voorkeur voor gestructureerd werk en het werken met vaste processen. Je bent gericht op het welzijn van anderen, patiënten en medewerkers.

2.4 Waar werk je?

Je werkt in een openbare apotheek.

In onderstaand diagram zie je welk 'psychologisch profiel' past bij deze apothekersrol.

Beherend openbaar apotheker





3 Tweede apotheker

3.1 De functie

Een tweede apotheker is een geneesmiddelenexpert in loondienst, die de beherend apotheker ondersteunt en desgewenst vervangt. De tweede apotheker is vaak verantwoordelijk voor een aantal specifieke onderwerpen binnen de apotheek en/of voert één of meer projecten uit.

3.2 Wat doe je de hele dag?

Afhankelijk van de taakverdeling tussen de andere apotheker(s) en jou, ben je bezig met (bijvoorbeeld) ingewikkelde bereidingen, het kiezen en installeren van nieuwe apparatuur, het voorbereiden van een verbouwing, specifieke farmacovigilantie of een overlegproject met behandelaars en/of patiënten.

De taken van een tweede apotheker kunnen heel verschillend zijn.

Als tweede apotheker werk je veel samen met de andere medewerkers in de apotheek, met patiënten, behandelaars en vertegenwoordigers.

3.3 Jij als persoon

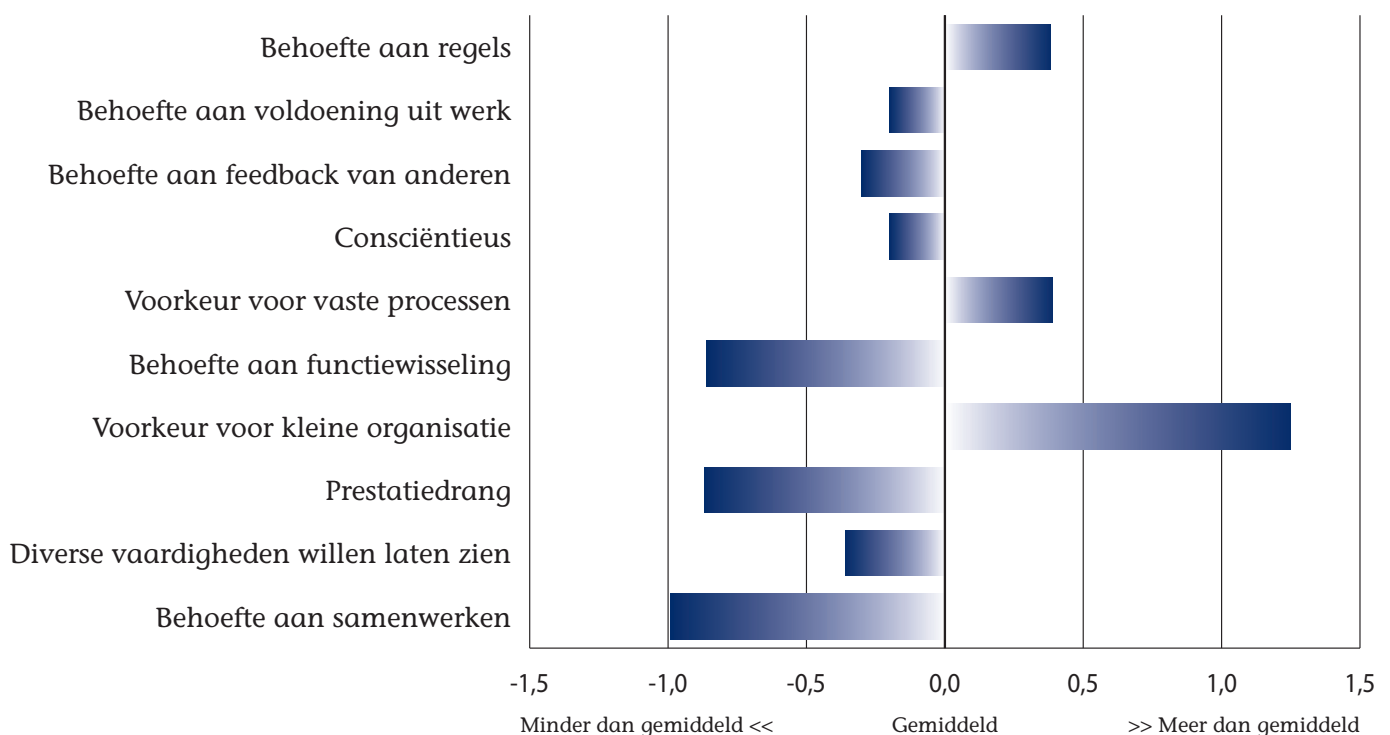
Je vindt het werken in een kleine, platte organisatie leuk en je houdt ervan om veel contact te hebben met anderen. Je vindt de inhoudelijke relevantie van je werkzaamheden belangrijk. Als persoon heb je niet de behoefte om regelmatig van functie te wisselen. Je hebt een voorkeur voor gestructureerd werk en het werken met vaste processen. Je bent gericht op het welzijn van anderen, patiënten en medewerkers. Je hecht ook waarde aan een goede work/life balans. Je hebt er minder behoefte aan om regelmatig van functie te wisselen. Je vindt het prettig om je werk in rust en op basis van de hoogst mogelijke kwaliteit te doen.

3.4 Waar werk je?

Je werkt in een openbare apotheek of (vaak als projectapotheker) in de apotheek van een ziekenhuis.

In onderstaand diagram zie je welk 'psychologisch profiel' past bij deze apothekersrol.

Apotheker in loondienst/2e apotheker



4 Ziekenhuisapotheker

4.1 De functie

Een ziekenhuisapotheker is een geneesmiddelenexpert die werkzaam is in een ziekenhuisapotheek. De ziekenhuisapotheker is verantwoordelijk voor 'de inhoud', dus de farmaceutische zorgverlening door de ziekenhuisapotheek en de eventueel aanwezige poliklinische apotheken, én voor 'het bedrijf': de zakelijke en managementaspecten van de apotheek. De belangrijkste taken zijn medicatiebegeleiding, medicatiebeleid, het beheren van het bereiden van vaak gecompliceerde, steriele medicatie, en de bedrijfsvoering, inclusief personeelsbeleid.

De ziekenhuisapotheker is minder direct betrokken bij patiënten dan de openbare apotheker. De ziekenhuisapotheker is, samen met artsen en bestuur verantwoordelijk voor het medicatiebeleid in het ziekenhuis.

Om ziekenhuisapotheker te worden heb je de opleiding tot ziekenhuisapotheker gevolgd.

4.2 Wat doe je de hele dag?

De taken van een ziekenhuisapotheker variëren, waardoor er een beroep wordt gedaan op verschillende vaardigheden. Vergeleken met andere rollen werkt een ziekenhuisapotheker veel samen met mensen van gelijk opleidingsniveau. Je hebt veel, dagelijks verschillende, contacten met onder andere medewerkers, artsen, collega's en vertegenwoordigers. Je geeft adviezen aan patiënten en artsen, je controleert de werkzaamheden van de assistenten en je levert een bijdrage aan de administratie van de apotheek. In het kader van het personeelsbeleid stuur je de medewerkers van de apotheek aan en voer je regelmatig voortgangs- en beoordelingsgesprekken.

4.3 Jij als persoon

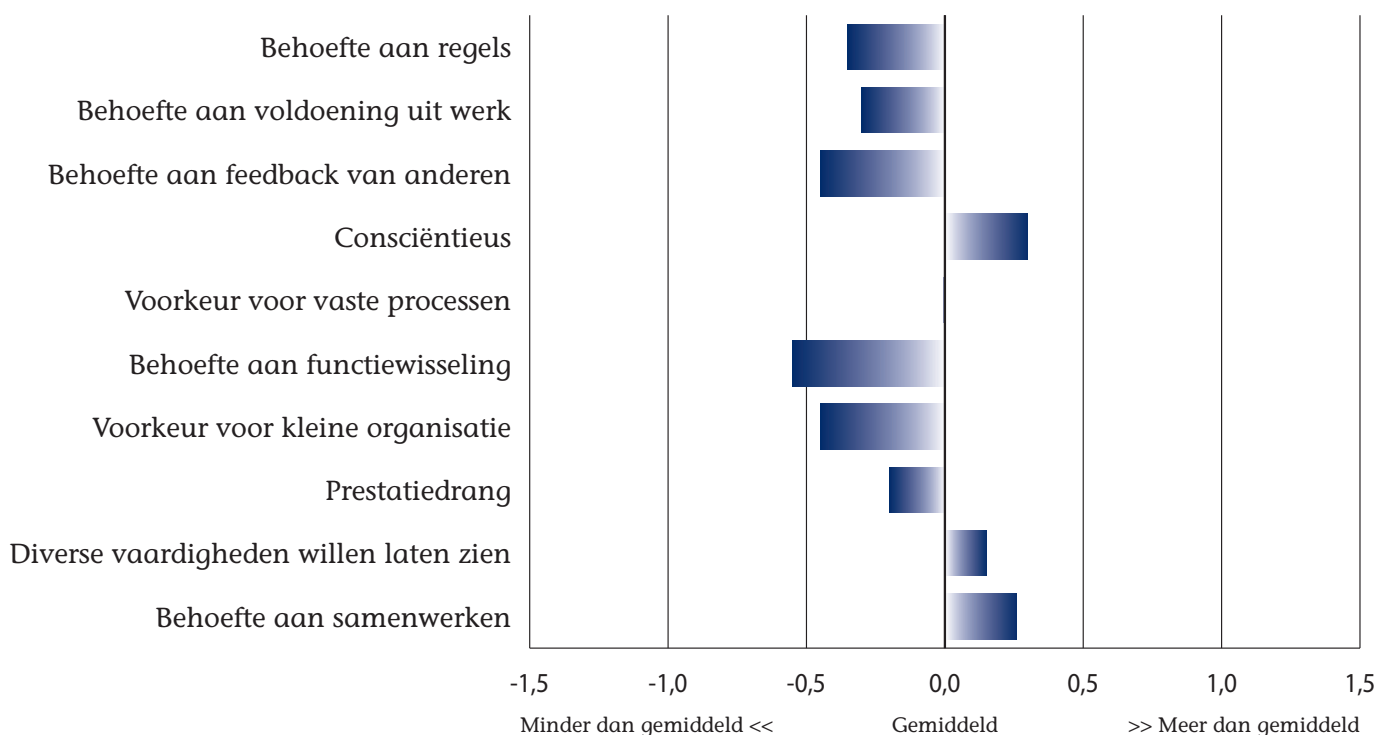
Je vindt het prettig om in een grotere, gestructureerde organisatie te werken. Je houdt van gestructureerd werk en je vindt de directe relevantie van je werk voor anderen belangrijk. Je hebt er niet zoveel behoefte aan om regelmatig van functie te wisselen.

4.4 Waar werk je?

Je werkt in een ziekenhuisapotheek.

In onderstaand diagram zie je welk 'psychologisch profiel' past bij deze apothekersrol.

Ziekenhuisapotheker





5 Registratie/Regulatory Affairs

5.1 De functie

Een registratie-apotheker (regulatory affairs manager) is een geneesmiddelenexpert die verantwoordelijk is voor het aanleveren van de registratiedossiers conform de internationale wetgeving. De registratie-apotheker is (mede) verantwoordelijk voor de totale life cycle van registratiedossiers en houdt zich bezig met het bijhouden van bestaande registraties en het aanvragen van nieuwe registraties. Het hebben van een goedgekeurd registratiedossier is verplicht om een geneesmiddel op de markt te mogen brengen. Door de strakke deadlines is er regelmatig sprake van veel tijdsdruk.

5.2 Wat doe je de hele dag?

De samenstelling van registratiedossiers is beschreven in diverse internationale wet- en regelgeving. Het is jouw taak om de informatie van de verschillende personen, afdelingen en bedrijven te verzamelen en op tijd in het vastgestelde format te laten brengen. Het is ook mogelijk dat je registratiedossiers van anderen beoordeelt op compleetheid en juistheid.

Een registratieapotheker werkt veel samen met klein aantal andere mensen. Het werk geeft veel voldoening; het is direct te merken of het goed of minder goed wordt uitgevoerd. Als manager stuur je de registratiemedewerkers aan.

5.3 Jij als persoon

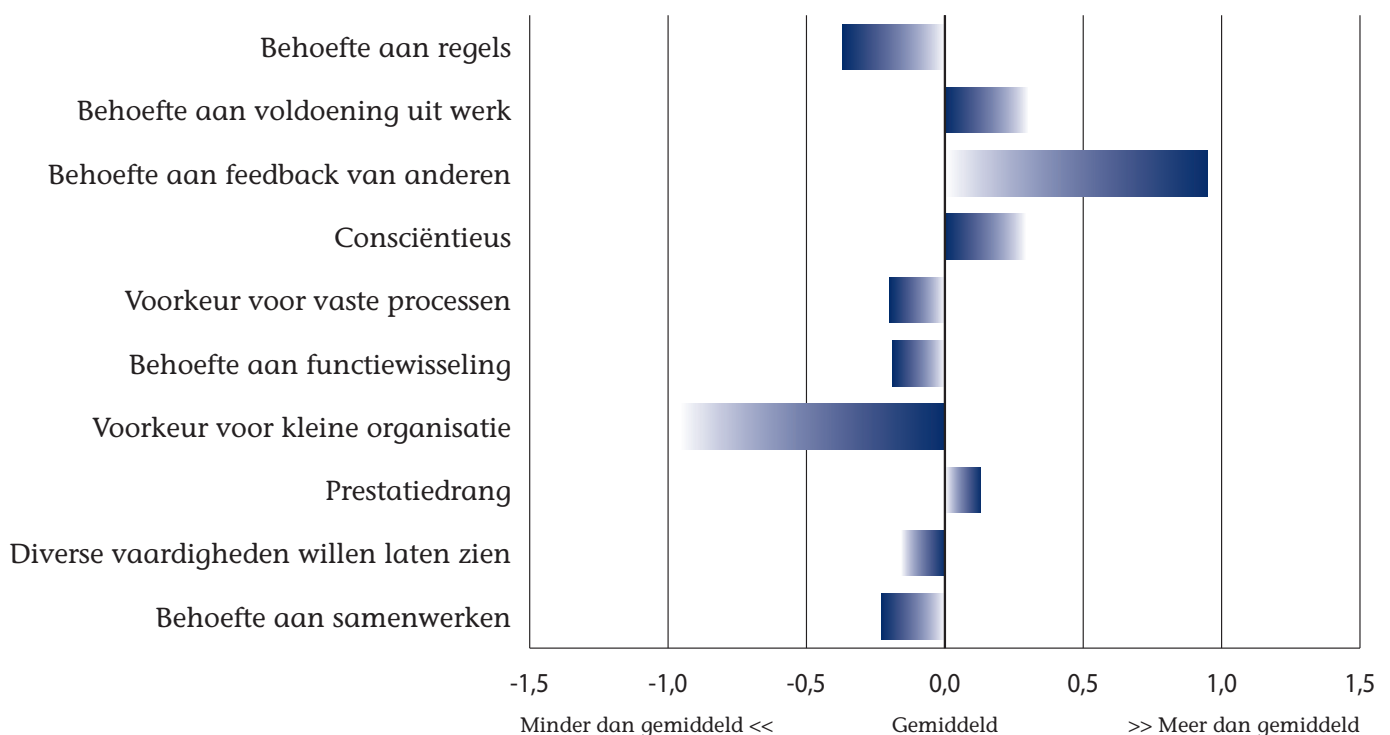
Je vindt het prettig om in een grotere organisatie te werken. En, hoewel je te maken hebt met de wet- en regelgeving, houd je minder van gestructureerd werk. Je geniet van het leveren van goede prestaties onder tijdsdruk. Je bent zeer nauwkeurig en kan werkzaamheden goed plannen.

5.4 Waar werk je?

Je werkt bij een (bio)farmaceutisch bedrijf, een op registratie gespecialiseerde organisatie of een controlerende instantie.

In onderstaand diagram zie je welk 'psychologisch profiel' past bij deze apothekersrol.

Registratie/Regulatory Affairs



6 Research & Development/Onderzoek

6.1 De functie

De research- en development apotheker/onderzoeker is een geneesmiddelenexpert die zich voornamelijk bezig houdt met onderzoek en ontwikkeling van nieuwe geneesmiddelen, nieuwe toedieningsvormen of nieuwe toepassingen of nieuwe onderzoeksmethoden en apparatuur.

6.2 Wat doe je de hele dag?

De taken van een onderzoeker zijn erg verschillend. Ze hangen mede af van de fase waarin het nieuwe geneesmiddel zich bevindt, waardoor er een groot beroep wordt gedaan op het gebruik van verschillende vaardigheden. Als onderzoeker werk je met veel mensen van verschillende opleidingsniveaus samen. Je haalt veel feedback uit het werk, krijgt vaak te horen of het goed gaat of niet. Veel projecten halen de eindstreep niet in het onderzoekstraject, er lopen dus veel verschillende door elkaar heen.

6.3 Jij als persoon

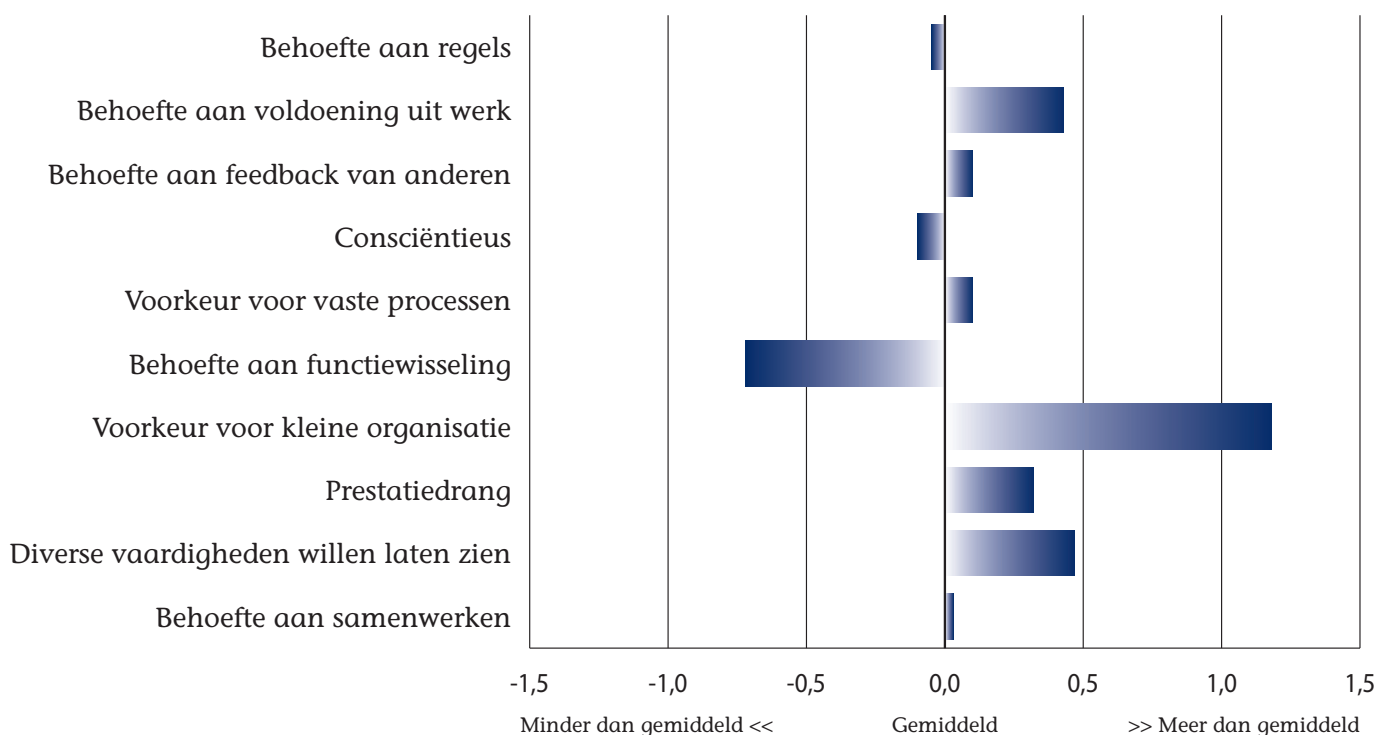
Je vindt het prettig om in een kleinere organisatie of op een kleinere afdeling van een groter geheel te werken. Je vindt het niet erg om volgens vaste procedures te werken, maar het heeft ook niet je voorkeur. Je bent nieuwsgierig en creatief en je wilt graag een prestatie leveren.

6.4 Waar werk je?

Je werkt in een onderzoeksinstituut, in een gespecialiseerde onderzoeksonderneming of in een (groot) farmaceutisch bedrijf.

In onderstaand diagram zie je welk 'psychologisch profiel' past bij deze apothekersrol.

R&D/Onderzoek





7 Productie en QA (QP)

7.1 De functie

Een productieapotheker is een geneesmiddelenexpert die zich bezig houdt met grootschalige productie van medicatie en de verantwoordelijkheid heeft over het (min of meer industriële) productieproces. Het proces en de inrichting zijn gebonden aan strikte kwaliteitseisen. Een Quality Assurance apotheker of QP heeft de taak om toezicht te houden op het naleven van de regels bij productie en uiteindelijk de producten vrij te geven voor het beoogde gebruik.

7.2 Wat doe je de hele dag?

Als productieapotheker stuur je het productieproces aan. Je neemt beslissingen over de planning, schoonmaak en het efficiënt en juiste gebruik van de diverse productielijnen en productiemiddelen. De taken zijn verschillend waardoor er een groot beroep wordt gedaan op het gebruik van verschillende vaardigheden. In deze functie werk je veel samen met anderen, ook met gelijkopgeleiden. Het werk geeft direct feedback: je weet meteen hoe goed je het doet.

Als QA/QP apotheker houd je toezicht op het juist toepassen van de regels. Je beoordeelt de inrichting van processen en procedures: deels aan de hand van documentatie, deels op basis van (regelmatig ook externe) audits.

7.3 Jij als persoon

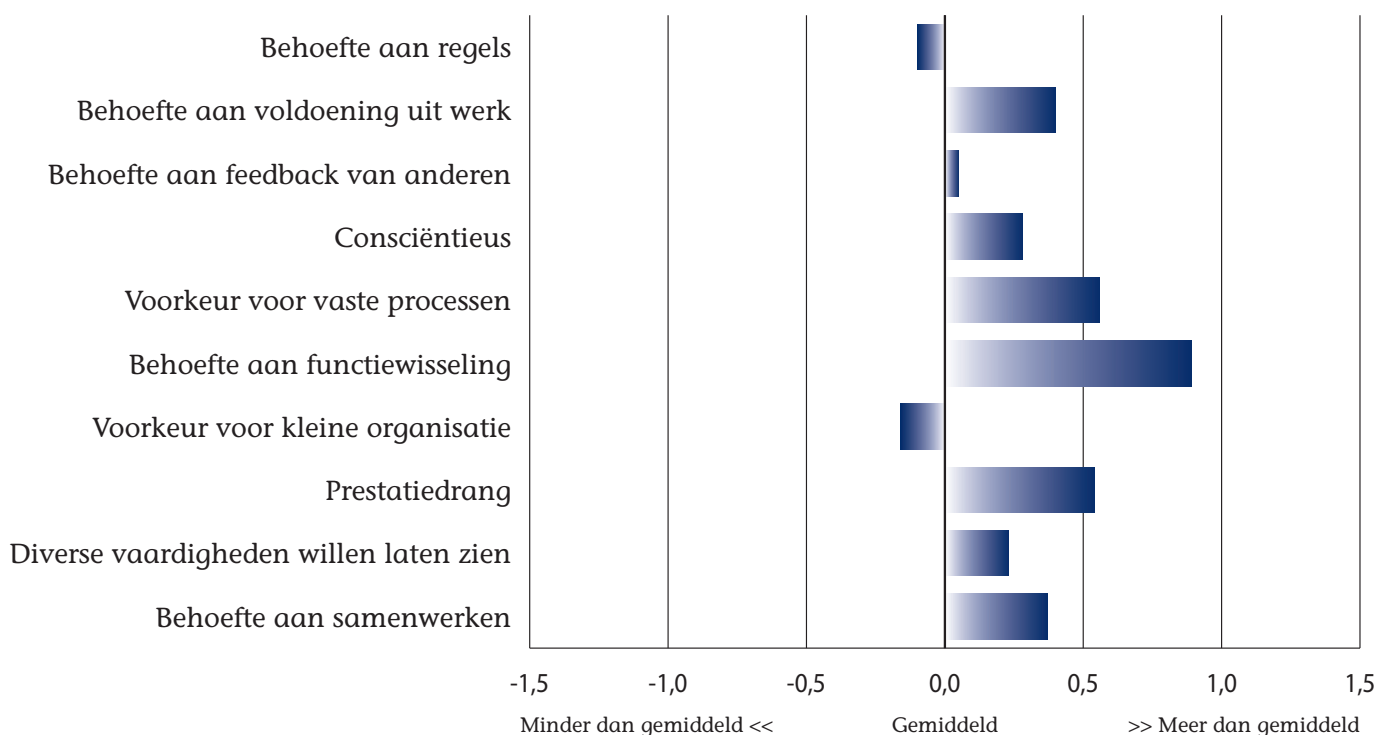
Je vindt het prettig om in een grotere organisatie te werken en regelmatig van functie te wisselen. Je werkt graag met gestandaardiseerde processen, maar je hebt geen grote behoefte aan regels. Je bent nauwkeurig en je kan goed omgaan met tijdsdruk en wisselende situaties.

7.4 Waar werk je?

Je werkt bij een farmaceutisch bedrijf dat geneesmiddelen produceert of ompakt, of een grote bereidingsapothek.

In onderstaand diagram zie je welk 'psychologisch profiel' past bij deze apothekersrol.

Productie en QA (QP)



8 Commercieel (Sales/Marketing)

8.1 De functie

Bij een salesfunctie binnen de farmacie heb je een rol in het traject tussen product en afzetmarkt. Dit kan een commerciële buitendienstfunctie zijn of een marketingfunctie. Een marketingfunctie is een rol waarbij je de verantwoordelijkheid hebt om het product of de productgroep dusdanig in 'de markt' te positioneren, dat de winst gemaximaliseerd wordt. Ook kun je ruim voor de introductie van een nieuw of aangepast product meedenken met het beleid om deze introductie succesvol te maken.

8.2 Wat doe je de hele dag?

In een salesfunctie ben je bezig met de verkoop van producten. Je hebt contacten met behandelaars en in sommige functies ook met zorgverzekeraars. Je zorgt voor de voorlichting en promotie van jouw producten aan de belanghebbenden. Je hebt ook contacten met patiëntengroepen. De taken zijn afwisselend en er wordt een gemiddeld beroep gedaan op je verschillende vaardigheden. Je werkt veel samen met anderen, ook met gelijkopgeleiden. Aan je werk en aan de reacties van de anderen kun je goed merken hoe goed je het doet.

In een marketingfunctie ben je bezig met het in de markt zetten van producten. Je denkt mee met de bepaling van de prijs, de aard en inhoud van reclame, en de positionering van het product in de markt. Onderhandelen met zorgverzekeraars kan een deel van je functie zijn. De taken zijn afwisselend en er wordt een gemiddeld beroep gedaan op je verschillende vaardigheden. Je werkt veel samen met anderen, ook met gelijkopgeleiden. Aan je werk en aan de reacties van de anderen kun je goed merken hoe goed je het doet.

8.3 Jij als persoon

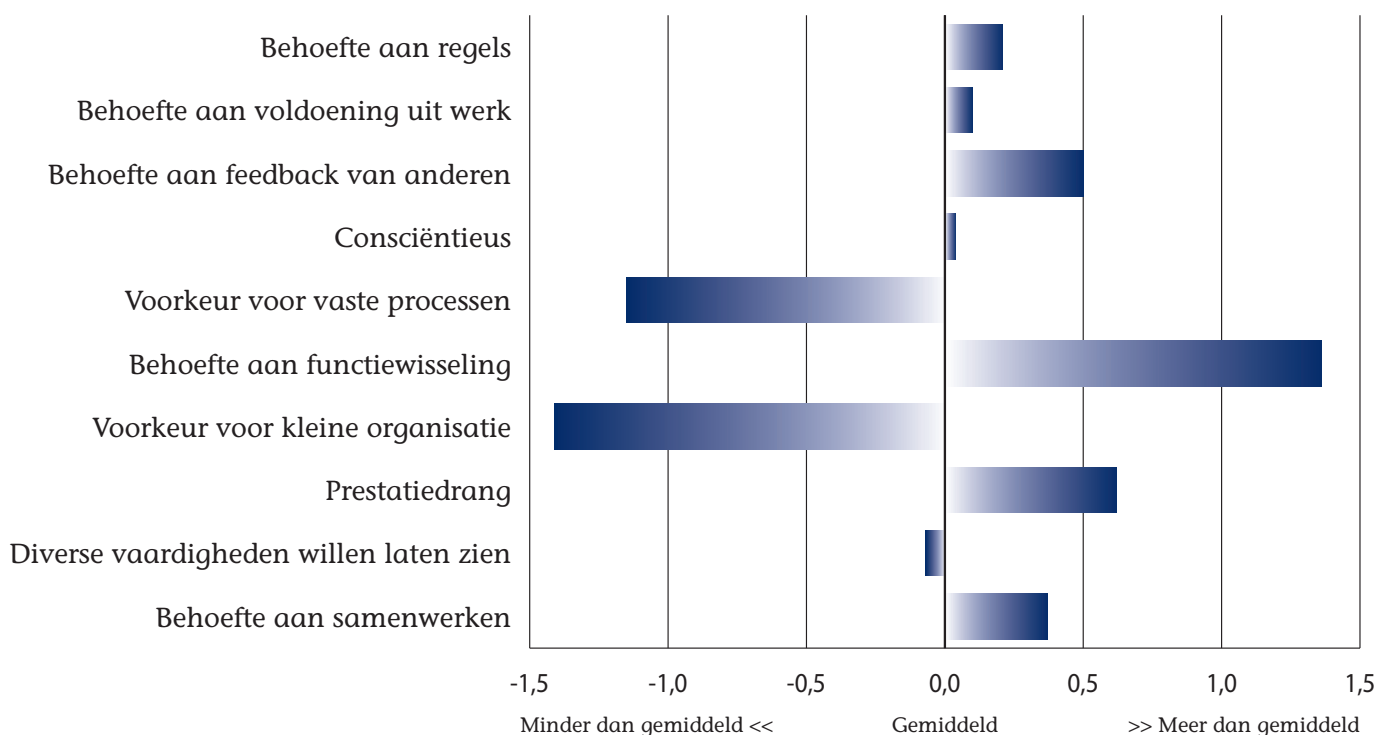
Je vindt het prettig om in een grotere organisatie te werken en regelmatig van functie te wisselen. Je vindt het niet vervelend om met gestandaardiseerde processen te werken, maar je hebt geen behoefte aan regels. Je werkt graag in een omgeving met een bepaalde mate van prestatiedruk.

8.4 Waar werk je?

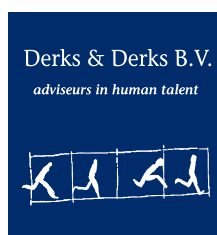
Je werkt op de commerciële afdeling van een (bio)farmaceutisch bedrijf.

In onderstaand diagram zie je welk 'psychologisch profiel' past bij deze apothekersrol.

Commercieel (Sales/Marketing)



Gedegen Kwaliteit
Resultaatgericht
Gedreven
Partners van goed niveau
Respect Netwerk
Derks & Derks



Derks & Derks B.V.
Databankweg 12a
3821 AL Amersfoort
T 033 - 472 80 87
F 033 - 472 67 85
E info@derksenderks.nl
I www.derksenderks.nl

Werving | Selectie | Assessment
Loopbaanbegeleiding | Coaching
Detachering | Interim | HR research